

sora

2018

5

No.647

所沢商工会議所

- 3 第4回開業Cafe協賛のご案内
- 4 平成30年度は「事業承継元年」“今から始めよう事業承継！ まずは相談から!!”
- 8 議員事業所訪問 ウチノ看板株式会社
大切なものは、“社員” “設備” そして“挑戦!!”

専門相談

無料・秘密厳守

相談項目	相談員	相談日
発明・特許相談	弁理士 小松 秀彦	毎月第1水曜日 (祝日の場合は翌営業日) 予約時調整(1週間前までの予約制)
法律相談	弁護士 徳永 眞澄	毎月15日 (土日祝日の場合は翌営業日) 午前9時～正午(予約制)
税務相談	税理士 高橋 匠	毎月20日 (土日祝日の場合は翌営業日) 午前9時～正午(予約制)
労働・社会保険相談	埼玉県社会保険労務士会 所沢支部 社会保険労務士 西岡 寛	隔月(奇数月)20日 (土日祝日の場合は翌営業日) 午後1時～4時(予約制)
日本政策金融公庫 出張創業・金融相談	日本政策金融公庫 川越支店 所沢担当	毎月1日・15日(創業・金融) (土日祝日の場合は翌営業日) 午後1時～4時(予約制)
フランチャイズ経営 個別相談	(株)セブン・イレブン・ジャパン 第2リクルート部 埼玉西地区担当 河本 靖	隔月(奇数月)第2木曜日 (祝日の場合は翌営業日) 午後1時～4時(予約なし)
定例事業承継相談	事業承継協会 埼玉支部 (中小企業診断士・弁護士・ 税理士等)	毎月25日 (土日祝日の場合は翌営業日) 午後1時～午後4時 (1週間前までの予約制)

※相談は無料となりますが、具体的な実行へ移る場合は、各専門相談員が所属する機関の規定による費用(実費)が必要となることがあります。

お問合せ：当所中小企業相談所 TEL：04-2924-5581

会議所スケジュール

5月

1日(火)	日本政策金融公庫出張創業相談
2日(水)	発明・特許相談
10日(木)	フランチャイズ経営相談
13日(日)	第24回とことこタワーまつり
	法律相談
15日(火)	日本政策金融公庫金融相談 総務セミナー
16日(水)	開業セミナー(5/16・23・30、6/13・20・27)
17日(木)	青年部「定期総会・5月例会」
	税務相談
21日(月)	労働・社会保険相談
22日(火)	女性会「通常総会」
25日(金)	事業承継相談
	常議員会
29日(火)	通常議員総会

6月

1日(金)	日本政策金融公庫出張創業相談
6日(水)	発明・特許相談
7日(木)	経理セミナー
10日(日)	簿記検定試験
	法律相談
15日(金)	日本政策金融公庫金融相談
20日(水)	税務相談
24日(日)	珠算能力検定試験
25日(月)	事業承継相談

所沢市地域資源活用・ものづくり 総合支援補助金の拡充

補助率の一部拡大(1/3→1/2)及び、要件緩和(連携要件の一部撤廃)など、内容の拡充を行いました。

事業	対象経費	限度額(補助率)
産業財産権取得	産業財産権の出願費等	30万円(1/2)
販路開拓	連携して行う新規取引先の開拓・宣伝費等	30万円(1/2)
	新規開拓の需要対応のための設備改修費等	100万円(1/2)
	展示商談会への合同出展費等	10万円(1/2) ※海外は50万円
新製品・技術・サービスの開発	新製品の開発費等	30万円(1/2) ※設備は100万円
人材育成	グループ研究会費等	30万円(1/2)

※審査により対象者を選定します。

【募集概要】

○対象：次の全てを満たす中小企業者
・製造業及び農業を営む者または製造業及び農業を営む中小企業者が参加する連携事業の代表者
・市内在住の個人または市内に本店がある法人
・必要な許認可を取得済み

○申請

6月29日(金)までに、市役所別館

産業振興課に提出

※詳しくは市HPをご覧ください。

【問合せ】所沢市 産業振興課

TEL：04-29998-9157

レンタル販売 福祉用具

活き活きと暮らせる「自立・介護」の環境づくりをお手伝いします

- 介護保険対応
- 住宅改修
- 福祉用具のレンタルと販売

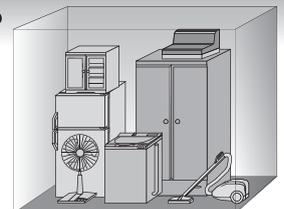


レンタル トランクルーム

収納場所に困っていませんか?
出し入れ自由!
押入れ替りのミニ倉庫

使い勝手で選べる2タイプ

- 屋内型ルームタイプ
- 屋外型ボックスタイプ



株式会社 吉澤屋

0120-50-3511

所沢市山口1853-3
http://www.yoshizawayaya.co.jp/

女性起業家の卵たちにPRしませんか？

☕第4回開業 Cafe 協賛のご案内☕

平成30年9月29日(土)、創業を考え始めた女性・創業するか迷っている女性を対象にした
起業入門セミナー「開業Cafe」を開催します。

開催にあたりまして、本事業の趣旨にご賛同の上、ご協賛いただける企業様を募ります。

■協賛金 1口 5,000円 または 2口 10,000円

	1口	2口	備考
チラシへの企業名掲載	○	○	発行部数:1,500枚 配架場所:所沢駅、小手指駅、市内まちづくりセンター他
開業Cafe参加申込ページへの企業名掲載	○	○	毎週金曜日締、翌週木曜日までに掲載 所沢商工会議所トップページで更新情報お知らせ
参加者への自社チラシ配付(A4サイズ1枚)	○	○	参加者数35名程度(属性など構成比は下図参照)
開業Cafe交流会へのご招待(1名)		○	

■募集期間

平成30年8月10日(金)まで

■お申込・お問合せ

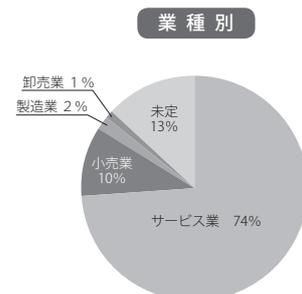
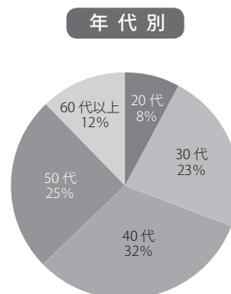
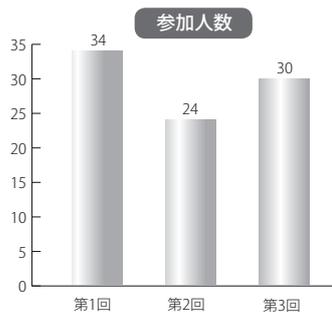
当所中小企業相談所 TEL:04-2924-5581

※飲食業の方はご遠慮ください。

★第4回開業 Cafe 開催概要★

日 時:平成30年9月29日(土) 11:00 ~ 14:30
場 所:シータミュー (所沢市東町10-17北田ビル)
定 員:30名
対象者:創業を考え始めた女性、創業するか迷っている女性
内 容:第Ⅰ部 セミナー (講師女性起業家3名)
第Ⅱ部 講師を交えての交流会
協 力:西武信用金庫狭山ヶ丘支店
株式会社日本政策金融公庫川越支店
後 援:埼玉県信用保証協会

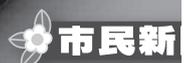
■過去の実績・参加者概要



チラシやパンフレット、メニューから名刺まで。各種印刷物のデザインから印刷、新聞折り込みの手配、配送など、すべてお任せください。
また商品や店舗の撮影、記念撮影、空中撮影など、写真、動画の撮影もお引き受けします。
お気軽にお問い合わせください。

市民新聞 デザイン室 04-2925-1500

〒359-1142 所沢市上新井 5-2-24 読売新聞所沢センター内



平成30年度は「事業承継元年」

“今から始めよう事業承継！まずは相談から!!”

日本経済を支えている中小企業は、“経営者の高齢化が進行する”一方、“後継者の確保が困難”な状況となっており、このままでは、堅調な利益を上げている会社も廃業し、雇用が失われることとなります。平成30年度税制改正において、事業承継税制が抜本的に拡充されたことから、今回は、事業承継協会埼玉支部の小林工氏、古賀雄子氏、加藤剛毅氏に、経営面・税務面・法律面から事業承継を成功させるための取り組みについてお話を伺いました。

◇事業承継協会の活動について 教えてください。

平成27年2月一般社団法人事業承継協会が設立されました。事業承継の取り組みにおいて重要なことは、“地域密着・ワンストップでの対応”であることから、昨年6月に事業承継協会埼玉支部を立ち上げ、支援機関（商工会議所・金融機関など）と連携した活動を開始しました。具体的な活動としては、①個別相談への対応②事業承継支援③出口戦略（廃業・M&A）へのアドバイス④後継者育成⑤承継者・支援者向けセミナーの開催などを行っています。

◇事業承継のための方法について 教えてください。

事業承継の方法には、①会社の所有と経営を一体的に引継ぎやすく、早期の取り組みによりスムーズな事業承継が期待できる「親族内承継」②役員・従業員に承継する「親族外承継」③会社を売却する「M&A」があります。その他に、事業承継ではありませんが、円滑に廃業する（廃業できない事態に陥る前に対策を行う）「廃業 ハッピーリタイア」があります。

◇スムーズに事業承継するための準備・ 注意点について教えてください。

小林工氏（経営面）

一番重要なことは、できる限り早く事

業承継について検討することです。これまで、事業承継について「相談しない」という経営者が圧倒的に多く、早期に相談（検討）していれば廃業しなくて済んだ事例が数多くあります。今回、所沢商工会議所が、事業承継の相談窓口になったことは大きなポイントだと感じています。

また、後継者の育成には一般的に3年を要すると言われていますので、できる限り早く育成する必要があります。具体的な育成方法には、①全ての業務に携わること②事業計画作成の責任者になること③後継者育成の研修を受講することなどが挙げられます。

古賀雄子氏（税務面）

後継者に、自社株、不動産、会社への貸付金などの事業用資産をスムーズに承継することができかがポイントになります。

これまでも、事業承継を円滑に行うための税制見直しが行われてきましたが、実際に認定された件数は極端に少ない状況にあります。そこで、平成30年4月から、より多くの方が事業承継税制を活用した贈与税や相続税への対策を行い、自社株を後継者に引き継ぐことができるよう改善されました。特に、「対象となる株式」、「納税猶予の割合」の改正と「雇用確保要件」の実質的な撤廃により、多くの中小企業の活用が見込まれます。（別表参照）

企業が継続していくためには、資金を活用して事業を推進することがより重要になりますので、税負担を先送りできる



焼肉韓菜 和っ黒(wakkoku)はおもてなしの心を大切に、「落ち着いた雰囲気とくつろげる空間」をテーマにクオリティーの高さを追求した、リーズナブルな価格の店です。

《和牛一筋・和っ黒のこだわり》

店主自ら選ぶ厳選した銘柄牛「黒毛和牛A5ランク」、野菜は新鮮な「所沢産」を中心に、お米は契約農家直送の「魚沼産コシヒカリ」等々、本当に素材の良い物だけを選び使用しています。又、当店には全国に26名しか居ない「焼肉ソムリエ」の公認資格を持った店長がおります。お気軽にお声をかけて下さい。

大人数でも対応できるお座敷!

各種ご商談・ご宴会・ご家族・ご友人とのご会食など様々なシーンでご利用できます。

焼肉韓菜 和っ黒 (ワッコク)

所沢市東町12-37 船橋ビル2F P有り TEL:04-2968-8929(予約)

【営業時間】ランチタイム AM11:30 ~ PM15:00 (L.O. 2:30)
ディナータイム PM17:00 ~ AM24:00 (L.O.23:30)
【定休日】お問合せください



左から、加藤剛毅氏(弁護士・中小企業診断士)、小林氏(中小企業診断士・知的資産経営認定士・事業継承士)、古賀雄子氏(税理士・中小企業診断士・事業継承士)

加藤剛毅氏 (法務面)

「納税猶予」という制度は、非常にメリッ
トがあると感じています。

営業利益は黒字ですが、これまでの借
入金の返済が進まず、債務超過となっ
ている会社などからの相談が多いです。営
業利益は黒字となっているので、会社と
して存続する価値は十分にあることか
ら、債務超過を解消し、その会社を磨き上
げてから事業承継を行うことが重要と
なります。具体的には、①現状把握②問
題点の解決③強みを最大限に活かすな
どの取り組みを行い、利益を出し債務を
減らしていくことが求められます。この

取り組みを行う上で大切な
ことは、金融機関との信頼関
係です。できる限り早期
に、金融機関と事業承継につ
いて協議を行うことが重要
です。

商工会議所として、多くの
方が円滑に事業承継できる
ように取り組んでいきたい
と考えています。本日は、お
忙しいところありがとうございます。

H30年度税制改正により非常に使い易く有利に

項目	現行	特例
対象株式	発行済議決権株式総数の3分の2	全株式
納税猶予割合	相続税:対象株式の相続税の80% 贈与税:対象株式の相続税の100%	相続税・贈与税:対象株式の 相続税・贈与税の100%
雇用確保要件	5年平均80%維持	実質撤廃
贈与等を行う者	先代経営者のみ	複数株主
後継者	後継経営者1人のみ	後継経営者3名まで (総議決権数の10%以上を 有する者)
相続時精算課税	推定相続人等後継者のみ	推定相続人等以外も適用可
特例承継期間後の 減税要件の追加	民事再生・会社更生時にその時点の 評価額で相続税を再計算し、超える 部分猶予税額を免除	現行制度に譲渡・合併による 消滅・解散時を加える
特例承継計画の 提出期間	(提出不要)	平成30年4月1日から5年間
贈与等の期間	なし	平成30年1月1日から 平成39年12月31日まで

●定例事業承継相談をご活用ください! 毎月25日

今年4月より、毎月25日に「定例事業承継相談」
(無料)を開始いたしました。事業承継について何で
も構いませんので、お気軽にご相談ください。
今回取材にご協力いただいた専門家等がマン
ツーマンで対応いたします。ぜひご活用ください。

○毎月25日 午後1時〜4時(1週間前までの予約制)
※土日祝日の場合は翌営業日

TEL 04・2924・5581
相談員:事業承継協会埼玉支部

病気にならないための医療サービスをコンセプトに

はなみずき 小手指クリニック



●健康診断(所沢健診プレイス)

人間ドック、生活習慣病予防健診、一般健康診断、
特定健康診断
[受付時間]8:30~11:00 / 13:00~15:00
[休診日]日曜・祝日・土曜午後

●外来診療

内科、消化器内科
[診療時間]9:00~11:045 / 13:00~16:30
[休診日]日曜・祝日・木曜午前・土曜午後

胃内視鏡検査 大腸内視鏡検査
乳がん健診 子宮がん健診 禁煙指導



埼玉県所沢市小手指町1-16-4

人間ドック・健康診断のご予約
健康保険組合・共済組合指定健診機関 全国健康保険協会(協会けんぽ)指定健診機関

0120-992-473

**平成30年5月21日(月)は
会費の口座振替日です**

平成30年度上期分商工会議所会費を5月21日(月)に貴事業所指定口座より自動引き落としさせていただきます。
ご理解・ご協力をお願い申し上げます。

■会費の口座振替日は年2回

上期分：5月20日

下期分：10月20日

※振替日が土日・祝日の場合は、翌営業日となります。

【お問合せ】当所総務課

TEL:04・29222・2196

**リテールマーケティング(販売士)
検定試験の申込受付のお知らせ**

リテールマーケティング(販売士)検定試験の合格者に与えられる販売士資格は、小売・流通業で唯一の公的資格です。販売士資格制度は40年を超える歴史があり、百貨店、大型流通チェーンや家電、化粧品、アパレルなどのメーカーをはじめ、大手通信企業や物流企業でも資格取得が奨励されています。

また、販売士は販売に関する知識だけでなく、マネジメント職に求められるスキルやマーケティングに関する知識といった、ビジネスパーソンとしての基礎知識を体系的に修得できる資格として、多くの支持を得ています。

リテールマーケティング(販売士)検定

試験では、インターネットと窓口での受付を行いますので、ご希望の申込方法をお選びいただきお申込み下さい。

■試験日：平成30年7月14日(土)

■会場：所沢商工会議所

■申込受付期間：…

〈インターネット〉

平成30年5月14日(月)

〈窓口〉

平成30年6月18日(月)

～6月22日(金)

■受験料(税込)：…

2級 5660円

3級 4120円

インターネット枠・窓口枠で各々定員を設け、いずれも定員になり次第締め切らせていただきます。ご了承願います。

なお、インターネット受付の場合、受験料以外に別途手数料がかかります。

【お問合せ】当所業務課

TEL:04・29222・2196

**労働保険の年度更新手続き並びに
一般拠出金の申告・納付について
(平成30年6月1日～7月10日)**

労働保険(労災保険・雇用保険)の平成29年度確定保険料と平成30年度概算保険料及び石綿健康被害救済法の一般拠出金の申告・納付手続を行っていただく時期となりました。

申告書・納付書は5月末に発送する予定です。同封の記入例(申告書等の記入

方法)を参考に作成のうえ、7月10日までに提出してください。

詳しくは、コールセンターまたは埼玉労働局労働保険徴収課にお尋ねください。

コールセンターの開設期間は5月31日～7月12日になります。

■コールセンター

TEL:0120・7000・244

■埼玉労働局労働保険徴収課

TEL:048・6000・6203

**消費税軽減税率制度
説明会のご案内**

所沢税務署では、事業者の方を対象として消費税の軽減税率制度に関する説明会を開催します。

多くの事業者の方に関係のある制度ですので、ぜひ説明会にお越しください。

消費税の軽減税率制度は、平成31年10月1日からの消費税率の10%への引上げと同時に実施されます。

軽減対象品目の取扱いがある消費税の課税事業者の方だけでなく、例えば、会議費や交際費として飲食料品等を購入する事業者の方や、消費税の免税事業者の方も、取扱商品の適用税率の確認や適用税率ごとの区分経理など、制度の実施に向けた準備が必要となります。

■開催日時

平成30年6月5日(火)

①10時00分～11時00分

②13時30分～14時30分

ほっとするね、つながるね。
ありがとう、はじめまして、
申し訳ございません、
今後ともどうぞよろしく、
会社のさまざまな用途に
ご利用いただいております。



◇所沢けやき台店
所沢市けやき台2-29-1
電話：04-2924-5577
<http://www.kaniya.co.jp>

一般競争入札参加者の募集



航空自衛隊入間基地所在の防衛省航空自衛隊第3補給処におきましては、下記のとおり通年一般競争入札を行っております。詳しくは、ホームページまたは、窓口において、お問い合わせください。

一般競争入札の概要

●調達品目

- 計測器関連器材 (例: オシロスコープ等)
- 視聴覚関連器材 (例: モニター、プロジェクター等)
- 写真関連器材 (例: カメラ、現像機等)
- 気象関連器材 (例: 気圧計、風向・風速計等)
- その他通信電子関連器材

●入札の実施時期

通年 (各年度) 4月から3月 (詳しくは公告による)
 公告掲載場所: 第3補給処調達部ホームページ
 → HP: <http://www.mod.go.jp/asdf/3dep/prd/>
 第3補給処庁舎1階掲示板
 入間基地稲荷山門掲示板

●入札実施場所

防衛省航空自衛隊第3補給処
 (航空自衛隊入間基地所在: 狭山市稲荷山2-3)

●落札情報 (過去の落札情報)

第3補給処調達部ホームページ参照
 → HP: <http://www.mod.go.jp/asdf/3dep/prd/>

●お問い合わせ

窓口: 防衛省航空自衛隊
 第3補給処調達部契約課電話: 04-2953-6131 内線 3353
 HP: <http://www.mod.go.jp/asdf/3dep/prd/>



当選者発表

過日、4月12日(木)に開催された平成29年度第12回広報委員会にて、1月号～3月号のアンケートにお寄せいただいた応募者の中から抽選を行った結果、次の方が当選されました。

■クオカード(3,000円分)
歌川 治秀 様



抽選会の様子(近藤委員)

平成30年6月6日(水)
 ① 10時00分～11時00分
 ② 13時30分～14時30分

■場所
 所沢税務署 別館第1会議室
 (所沢市並木1-7)
 ※駐車台数に限りがございますので、公共交通機関をご利用ください。

消費税軽減税率制度説明会に関するお問い合わせは、左記までご連絡ください。
【お問合せ】
 所沢税務署 法人課税第1部門
 (代表電話) 04-2993-9111
 ※税務署にご連絡いただく際は、税務署の電話番号におかけいただいた後、自動音声案内に従って「2」を選択してください。

平成30年度『soraレディー』のご案内

平成30年度『soraレディー(リポーターレディー)』に、秋草学園短期大学2年生の飛延穂乃佳さん、長尾結衣さん、渡部比美子さんを起用いたします。

今年度は、この3名の『soraレディー』が、会員事業所を訪問したり、所沢市内の観光・文化・施設・団体・人物・イベントなどを取材して、所沢の特色や魅力を分かりやすく紹介しますので、ご期待ください。



左から飛延穂乃佳さん、長尾結衣さん、渡部比美子さん

各メーカー 住宅用太陽光発電システムの設置はぜひ当社で エネルギーを使う家から創る家へ 屋根は資源です

- ポイント1) 手持ち資金0円でも設置できます!(ソーラーローンをご活用)
- ポイント2) 我が家も今日から発電所!! 発電した電気を使って、余った電力は売電!(電力会社に販売)
- ポイント3) 光熱費を抑えられる! オール電化※にすると更に電気代がお得に!(※IHクッキングヒーター&エコキュートの設置)

お問い合わせ.....

所沢市マチエコタウン化指定店 **株式会社 和孝** お気軽にお電話ください **04-2995-2111**
 一太陽光発電システムDVD貸し出し中 【本社】埼玉県所沢市北原町866-16(卸国地内) **HP** <http://www.tk-wako.com/> **e-mail** info@gaisou-wako.jp

0120-784-050 さいたま営業所: さいたま市北区榎引町2-186-7
 秩父出張所: 秩父市上宮地町17-30

サンビスタ 検索 シャープ太陽光

大切なものは、 “社員” “設備” そして“挑戦!!”

ウチノ看板株式会社

代表取締役 内野 正幸 氏

このコーナーは、商工会議所の中心的な役割を担い、当所の事業運営に多大なご協力をいただいている議員事業所に広報委員が訪問し、現在の運営状況、今後の事業展開、所沢への想いなどについてお話を伺うコーナーです。

第25回となる今回は、五十嵐委員長、松村副委員長、白石委員、山田委員、池田委員がウチノ看板(株)を訪問し、内野社長にお話を伺いました。

■看板業を始めたきっかけを
教えてください。

子どもの頃、勉強があまり好きではありませんでしたが、絵を描く事が大好きでした。学校の勉強も嫌いで、宿題をやらずに絵ばかり描いていました。そんな自分は、高校には行きたいとは思わず、中学卒業後、訓練所に行く予定を、母親から「看板屋は一文字書いていくらだ、儲かるらしいよ」という話を聞き、「これだ!」と思いました。当時、裕福な家庭ではなかったのですが、「儲かる」という言葉に敏感になつていました。看板屋は文字を書くので字を覚えることができ、好きな絵も描けるので、自分にピッタリな職業だと思いました。そして、私は、訓練所には行かず、東京都江戸川区の小さな看板屋に勤めることにしました。しかし、そこでは、「ペンキ塗り」や「鉄骨の赤錆やコーラル塗り」など、看板製作に関係のない仕事ばかりやっていました。自分の描いていた看板の仕事とはほど遠く、2年半で辞め、地元所沢の看板屋に就職しました。その看板屋では、色々な看板に文字を書くなど、私が想い描いていた看板の仕事でした。以前20歳で独立して社長になつた人の話を聞いたことがありました。不安はありましたが私も20歳で辞めて自分で商売を始めることを決意しました。すると、社長から、「あと1年勤めてくれたら、下請けとして仕事を出す」と慰留

か、





武蔵工場



三ヶ島工場

されましたが、自分を甘やかすことになり、頑張ることができなくなると思い、その話はお断りして、自分でお客さまを見つけていることにしました。

■会社概要を業界の状況を含めて教えてください。

昭和49年に創業し、今年で44年目になります。事業所は、三ヶ島に本社と工場、入間市に武蔵工場、それと、関西・中国・四国・九州の需要に対応するため、平成12年に京都府にウチノ看板関西(株)と工場を創設しました。また、営業所は札幌と九州に設置していて、従業員は約200名です。

業界の現状は、小規模店舗が減少傾向にあるため、小規模店舗からの看板の仕事が少なくなり、廃業に追い込まれる事業者も増えていきますので、景気が良いとは言えません。

当社では、バブル崩壊後、商社・企画会

社・デザイン会社などを介さないで、直接お客さまと取引を行う「直取引」と「一貫生産」に事業内容を方向転換することになりました。一貫生産とは、看板の企画・設計、役所等への手続きから、製造、施工、メンテナンスまで全てを当社で行うもので、この仕組みを構築し大手企業に営業を行いました。大手企業は、コンプライアンスなどが非常に厳しいものですが、当社の取り組みが認められ、現在では、お客さまの80〜90%が上場企業という状況になっています。

私は、自分には何の能力もないので常に人に頼っています。自分ができないことは、優秀な人材を雇って、その人にやってもらうことで事業運営は上手くいってやっていますので、あらゆる業務において優秀な人材を雇ってきました。その結果、当社の最大の特長である一貫生産という仕組みができたと思っています。

また、この業界に限ったことではありませんが、最近では人手不足が深刻な問題になっています。8年ぐらい前は新入社員を20人ほど採用していましたが、今はわずか4人と非常に厳しい状況にあります。

その一方、ベトナムからの技能実習生については、昨年10人今年10人を受け入れています。ベトナムの人たちは勤勉ですし、ベトナムで技能実習に向けて教育を受けているから非常に優秀で、3ヶ月程度の実習を行えば図面をもとにある程度のもので造ることができるようになります。実習期間は最長で5年間ありますので、当社の技能・技術・知識を習得して

もらえるように対応しています。

■貴社の特長はどのような点ですか？

この業界では、会社の規模によって違いがありますが、看板は製造するが、取り付けは行わないとか、「取り付けだけしかやらない」という会社が多いので、当社の最大の特長は、会社概要でもお話ししましたが、「看板の企画・設計、役所等への手続きから、製造、施工、メンテナンス」までを一貫して手がけることだと思っています。このような事業展開を行っているのは、創業2〜3年の頃に、お客さまから指摘された言葉がきっかけとなっていました。それは、お客さまに、「人工(にんく)ある仕事に1日または1時間を要する人員数」を積み上げた請求書を提出した時、「機械でやったほうが早いよ。こんな人工代は払えない」と欠点を指摘されました。その言葉が「刺激になり、また「励み」にもなり、安くて品質の良いモノを造り、お客さまに認めてもらうためには、「機械の力」が必要であると痛感し、設備投資を行うことにしました。看板の製造だけを機械化するのは効果が小さいと考え、看板を建てるための基礎工事や施工に必要な重機類などをリースではなく自前で配備したり、役所に提出するさまざまな書類を作成するために建築事務所を配置しました。このように、生産性を上げ、高品質、短期間での提供を行う



作業車(建柱車)



本社 営業部

左から白石委員、松村副委員長、大橋部長、内野社長、五十嵐委員長、山田委員、池田委員



ための環境整備に努めてきたことで、今日があると感じています。

もう一つの特長は「機動力」だと思います。当社では、急に仕事が入ることも多く、その仕事に対応するための「機動力」が必要となります。今は忙しいから「お客さまに待つていただく」ということを行つた時点で、間違いなく仕事はなくなつてしまうので、常に機動力を備える必要があると考えています。具体的な事例としては、「1ヶ月半で300店舗へ対応する」とか「店舗の翌日の営業時間までに見板を設置する」などの依頼を受けることがあり、昼夜を問わず対応することができないといけないのです。ですから、10人でまかなえるのなら3人多く採用しますし、1人辞めたら2人、2人辞めたら4人採用するようにしています。このように、社員を増やすことで仕事は足りなくなるというリスクもありますが、それがプレッシャーという刺激となつて頑張ることができるとは思います。

また、現在の当社の営業は、「お客さまのところへ訪問する」というスタイルではありません。特に昨年などは、テレビコマーシャルの影響なのか、大手の上場企業からお声がかかるようになりまして。このように、お客さまから声をかけられた時に、お客さまの要望に的確に対応するためには、技術を理解していな

れば務まらないと考えています。ですから、当社では、技術を習得した社員を営業担当へ配属するようにしています。

■企業理念または社員にどのようなことを発信していますか？

新入社員には、「嘘をつくな」と言っています。それは、たった一つの嘘で、今まで一生懸命に積み上げてきた信用が失われてしまうからです。ですから、失敗したときには、言い訳はしないで、正直に「失敗した」と本音で報告するよう話をしています。それと、「今まではお金を払つて勉強を教えてもらつてきたが、これからはお金をもらうために働くのだから厳しいこともある」という話もしています。

また、「会社のため」と思つて仕事をすると頑張れないこともあります。自分のため・家族のためと思えば頑張れるものです。その頑張りの評価は、自分で決めるものではなく、お客さまや周りが決めるものなので、「嘘をつかずに正直に仕事に打ち込めば（頑張れば）、おのずと評価は上がるものだ」と全ての社員に話しています。

こんな私に多くの社員がついてきてくれているので、社員の生活レベルがあがる、会社が成長できる、よう、挑戦し続けなければいけないと思つています。

■所沢への想いや地域貢献についてお聞かせください。

私の両親は2人とも所沢出身で、親戚

も所沢市内もしくは所沢市周辺におりますので、所沢から離れることはできないと思つています。所沢は都心に近いわりに緑が多く、自然豊かところです。最近では、所沢駅周辺の再開発が行われており、これからの発展を楽しみにしています。

また、昨年から、北勝富士の後援会長をさせていただいているのも、所沢出身の力士だからこそ応援したいという強い気持ちからです。相撲関係では、北岩岡に二子山親方（元大関雅山）の部屋が創設されましたので、今後ますます所沢が大相撲でも盛り上がることを期待しています。

■本日はお忙しいところありがとうございました。

会社概要



会社名:ウチノ看板株式会社 会員 No.1067
 代表者:代表取締役 内野 正幸
 業 種:看板製造・販売
 本 社:埼玉県所沢市三ヶ島 1-23-2
 創 業:昭和49年1月1日
 電 話:04-2947-8888
 H P:http://uchino-kanban.com/

下水道マンホール蓋の広告募集

所沢市上下水道局

下水道マンホール蓋の広告主募集のご案内

所沢市上下水道局では、平成30年度より、全国初、マンホールの鉄蓋を活用した広告事業をスタートいたします。

毎日多くの人が行き交う街で、風景の一部として事業者様の想いをお届けしたい。

そして、街づくりの一端を担っていたことで、地域とのつながりを深めていただきたい……。

私たちは、そのような広告事業を目指し、今までにない新しい広告媒体をご提案いたします。

【募集概要】

○募集時期

平成30年5月24日(木)より、申込順にて広告枠(マンホール)を確保します。(同一の箇所に同日の申込があった場合、抽選となります。)その後、随時受付となります。

○広告の対象となるマンホール

駅前など人通りが多い歩道の他、ご要望に応じて設置することも可能ですので、ご相談ください。

○広告の規格等

・マンホール鉄蓋のうち、中心から直径44cmの円形部分。(但し、銀枠含む)

デザイン部分は39cm程度。)

・デザインプレートは、クリアのポリカーボネイト製カバーの内側にデザインを貼付する構造です。

○広告のデザイン

・所沢市上下水道局有料広告の掲載に関するガイドラインに基づき、クライアントが作成することとなります。

・デザインの著作権はクライアントに帰属します。(作成済デザインプレートの所有権は市。但し、クライアントの希望により、広告期間終了時にデザインプレートを提供。)

・複数のマンホール広告を希望する場合、それぞれ異なるデザインにすることも可能です。

○広告の掲載料

・初期費用として、設置工事費4万円(消費税別)。(但し、クライアントの要望による設置の場合、必要によりマンホール蓋付替え工事は実費となります。)

・広告料として、1か所につき月額7500円(消費税別)(設置した月の翌月から発生)。

・例：3年間でのコスト(1か所につき)4万円+7500円×12か月×3年間=31万円(消費税別)。

○広告の期間

・当初は平成30年10月1日から(広告料



提供：公益財団法人所沢市文化振興事業団

の発生)。

・原則3年。但し、さらに2年間までの延長を可能としています。(デザインプレートの保証期間が5年のため。)

・デザインプレートの変更(要実費負担)により、同一のマンホールでの広告を、さらに延長することができます。

【お問い合わせ】

所沢市上下水道局

経営課 ☎:04・2921・1087

※詳細については、市ホームページをご覧ください

クリニック開業支援

節税対策

M クリニック経営サポートセンター

円満医院承継

医療法人化

クリニック経営に関する『個別相談会』開催中!

毎月第1日曜日(事前予約制)クリニック開業や税務、労務に関して、各専門家が丁寧にお応えいたします。お気軽にご相談ください。

●ご予約はこちら…… TEL:04-2924-4908

ドクターのみなさまを全力サポートする
クリニック経営サポートセンター



クリサポ 所沢

<http://www.clinic-zeirishi.com/>
(運営：舟越会計事務所)



新所沢駅西口2分けやき並木通りに開店した 比内地鶏と野菜が美味しい和食店



秋田の比内地鶏はご存知でしょうか？

アスリートのように引き締まった弾力のある肉質と、スープが抜群に美味しい地鶏です。

ランチタイムの親子丼は感動的に美味しいです。

夜は比内地鶏の炭火焼鳥がお楽しみ頂ける他、地元・産直の美味しい野菜をたくさん召し上がって頂くことができます。

■ランチ / 11:30 ~ 14:30

■ディナー / 18:00 ~ 23:00

■定休日 / 水曜日

しらい

代表 白井 博幸

所沢市緑町1-16-9

TEL:04-2937-7626

HP:https://www.wa-shirai.com/

経営上のお悩みの相談は、 未来経営支援のアステージコンサルティング



売上、採用、資金繰りなど、経営者の皆様のお悩みはつきないですね。

アステージは、経営者のお悩みごとの相談者として、課題を改善しながら将来ビジョンに向かって前進することを後押ししていきます。

財務診断、資金繰り改善、プロモーションなどを中心に、ビジネスが好循環を生むようご支援します。(飲食店・小売店・マッサージ・整体・美容・歯科・印刷業・製造業などの支援実績多数) ★各種補助金採択支援(ものづくり・持続化・IT導入等)もご相談ください。

アステージコンサルティング

代表 中小企業診断士 齊藤 祐一

練馬区南大泉1-10-16

TEL:080-5062-1985

HP:https://astage-consulting.com/

Products & Service Information

このコーナーは、会員の皆さまが扱っている製品や商品、サービスを紹介するコーナーです。

掲載内容 貴社の製品や各種サービス、イベントなどのお知らせ

提出原稿 ①事業所名 ②住所 ③電話番号
④ HP または E-mail
⑤紹介文 (1)見出し文字…40字まで
(2)文章…220字まで
(3)画像1枚…製品・各種サービス・店内・外観など1枚ご提出ください。

提出方法 メールにてご提出ください。
sora@tokorozawa-cci.or.jp
(メールを使用していない場合は郵送でも承ります。)

掲載月 申込状況等により調整させていただきますので、お問合せください。

原稿締切 発行月の前月15日

お問合せ 所沢商工会議所 会報担当
TEL.04-2922-2196 FAX.04-2923-6600

全国対応!サインの総合メーカー



施工後のメンテナンスも迅速に対応! お客様に満足して頂ける製品作りに取り組んでいます。

我が社は創立以来、お客様のニーズにあった美しい看板づくりを目指すため、企画・デザイン・設計・製造・施工・メンテナンスまで当社・自社工場で一貫して行っております。それにより安全性・耐久性はもちろんのこと、高品質かつ低コストの製品をスピーディにご提供することが可能となっております。屋外広告をはじめ、多くの専門スタッフが在籍しておりますので、お客様ひとりひとりに合った看板プランをご用意することが可能です。ご相談お見積もり等どんなことでもかまいませんお気軽にお近くの営業所までご連絡ください。



本社 (ISO9001 認定)

本社 : 〒359-1164 埼玉県所沢市三ヶ島 1-23-2 <http://www.uchino-kanban.co.jp>
TEL/04-2947-8888 FAX/04-2947-3333 E-mail/uk007@uchino-kanban.co.jp



会員No.6333

季節を感じる洋菓子店



当店は、田無に本店があり、田無アスタ店、瑞穂店と4店舗あります。

季節ごとに変わる生菓子や焼菓子、一年を通して愛されるお菓子。

贈り物に最適な箱詰めやキャラクターなど、一步店内に入ると季節を感じる

楽しくなるお店になっています。

お祝いのケーキや一度食べるとまた食べたくなるケーキが充実しています。ご来店、お待ちしております。

■営業時間 / 10:00 ~ 19:00

パティスリー ムッシュエム 所沢店

所沢市元町21-26 ライオンズプラザ1F
TEL:04-2925-8177
HP: <http://www.monsieur-m.com>

会員No.935

所沢駅から徒歩5分！土に触れ、作る楽しみ、使う楽しみ、くつろぎの癒し空間で陶芸



ティーイング陶芸教室は所沢に開講して15年。陶芸の基本から一人ひとりのニーズに合わせて、講師がアドバイスいたしますので、誰でも安心して自分のペースで陶芸を学ぶことが出来ます。月

謝制の本会員と都合に合わせて通うことの出来るチケット会員があり、一日陶芸体験も随時受付中です。本格的に陶芸を学びたい方は勿論。記念に贈り物を作りたい。一度だけやってみたい。あなたのニーズに応えます。イベント出店、団体陶芸(出張可)など、お気軽にお問い合わせ下さい。

陶芸&カルチャー教室ティーイング

代表 鶴田 紳
所沢市東住吉7-9 3階 TEL:04-2921-3882
HP: <http://www.t-ing.co.jp/>

会員No.8732

あなたの思い出と遺産まもりませう。 生前・遺品整理の『猫の手』

便利屋猫の手

『猫の手』はお亡くなりになった後の遺品整理だけでなく、お亡くなりになる前からのサポートも行なっております。

お亡くなりになってからのご相談はもちろん、元気な時から残される遺族の方達の為になにができるかをこの機会に一緒に考えませんか？

■受付時間 / 8:00 ~ 22:00

猫の手

代表 田中 忍
狭山市広瀬台1丁目24-14 TEL:0120-299-562
Mail: info@nekonote.site

会員No.7550

距離と打席数が自慢のゴルフ練習場です！



1フロア26打席。4階まである広々とした練習場です。距離も最も長い所は300ヤードあり、力自慢の方はどの位飛ばるか、試してみたいか？

ゴルフ初心者の方も、ベテランの方も、お気軽にゴルフをお楽しみください。

ゴルフで体を動かした後は、向かいの狸自然乃湯で汗を流し、心も体もリフレッシュ！

皆様のご来店を、心よりお待ちしております。

(有)所沢キリンゴルフパーク

代表取締役 西澤 富男
所沢市北中1-263
TEL:04-2939-9532

葬祭のご案内

想いをこめて以心伝心。



藤葬祭株式会社

もしものときは……藤葬祭にご連絡ください。心をこめてお手伝いします。



0120-855-087

〒359-0001 埼玉県所沢市下富1308-2
TEL.04-2943-5975 FAX.04-2943-5948

365日・24時間受付 見積・相談無料

葬儀全般(個人葬・団体葬・社葬) 生花、花環(慶弔用全国手配)
ギフト、料理、仏壇、寝具、墓石、式場手配(小規模~大規模)
寝台自動車(関自振第2662号) 所沢市指定



著作権記事

NITTO

“人とコンピュータをつなぐもの”でありたい。

●人材サービス●

SE/データセンター運用・保守

ヘルプデスク / OA 事務スタッフ

●システムインテグレーション●

クラウド(人事・給与・勤怠・販管)

PCA クラウド / WEB 給与明細

●データ処理●

データエントリー及び文書電子化
付帯業務 (仕分け / 集計 / 封入発送等)

給与計算 / 各種業務アウトソーシング

OUTSOURCING SERVICES

詳細は弊社営業または右記 URL をご参照ください

www.nitto-tech.co.jp



株式
会社

日東テクノブレーン

埼玉県所沢市西所沢 1-14-14



0120-977-837

編集後記

季節も穏やかとなり、新入社員の方々も仕事に慣れてきた事と思います。

仕事に対する思いは色々ありますが、常に成功ではないはずです。

人生でうまくいかない時、「ああすれば良かった」と思う時、どう考えるかが進化の一つです。つまり、間違ったらやり直せばよいのです。ただし、一回ではなく、やり直し続ける事が重要な点で、成功を取めることができると言われています。何事においても、貫き通していきたいものです。

河野委員

会員優待サービス

●東京ディズニーリゾート「コーポレートプログラム利用券」

【優待内容】パークチケット(パスポート)購入時に1,000円引きとなります。

	配布枚数	利用可能期間
春・夏券	1事業所3枚まで	平成30年9月30日まで



©Disney

【申込方法】①お電話にてお申しください。(総務課：04-2922-2196)
②当所総務課窓口までお越しください。

*有償、無償を問わず、コーポレートプログラム利用券を第三者へ譲渡(インターネットオークション等を含む)する事はできません。これに違反し、またはコーポレートプログラム入会規約など利用条件に違反した場合、コーポレートプログラム利用券は無効となります。
*ご利用の際に、本人確認書類の提示を求められる場合があります。

6/1(金)～申込受付開始

●西武園ゆうえんちフリーパス(1日券) ペアチケット

【優待内容】入園・アトラクション乗り放題となります。
(※一部ご利用になれないアトラクションがあります。ご確認ください。)

	配布枚数	申込期間	当選ハガキ発送予定日
夏 配布分	175組(350枚)	6月1日～6月15日	6月20日

※チケットの利用期限は平成31年3月31日となります。

【申込方法】①申込期間内、お電話にてお申しください。(総務課:04-2922-2196)

※1事業所様各申込期間(春、夏、秋、冬)につき「1回ずつ」お申しいただけます。

②配布枚数を超えた場合は抽選を行い、当選された方に当選ハガキ(引換券)をご郵送いたします。

③当選ハガキ(引換券)をご持参の上、当所総務課窓口までお越しください。

詳細につきましては、当所ホームページ(<http://www.tokorozawa-cci.or.jp>)をご参照ください。

お問合せ 当所総務課 TEL:04-2922-2196



アンケートとクロスワードパズルに答えてプレゼントGETのチャンス!!

●アンケートの応募先はコチラ

所沢商工会議所 業務課

〒359-1121 所沢市元町27-1 所沢ハーティア東棟3階
TEL: 04-2922-2196 FAX: 04-2923-6600
H P: <http://www.tokorozawa-cci.or.jp>
Mail: sora@tokorozawa-cci.or.jp

当所ホームページから
も簡単に応募できます。

皆さまの声をお聞かせください!

「sora」では、読者の皆さまの声を記事に反映させるためアンケートを実施しております。以下の質問をご記入いただき、こちらを切り取ってハガキに貼り付けるか、FAX、メール、ホームページ、郵便のいずれかにて当所業務課へ5月末日(必着)までにご回答ください。

Q1 参考になった、印象に残った記事は何ですか?(複数選択可)

- P1.表紙 P2.会議所スケジュール&専門相談
P3.開業Cafe協賛のご案内 P4-5.事業承継
P6-7.お知らせ&報告
P8-10.議員事業所訪問(ウチノ看板株)
P11.下水道マンホール蓋の広告募集
P12-13.製品&サービス紹介 P14.トレンド通信
P15.優待サービス・クロスワードパズル

Q2 今後掲載してほしい記事やご意見などをお聞かせください。

●クロスワード
パズルの答え

A	B	C	D	E

事業所名(任意)

住 所

氏 名

TEL

※ご記入いただいた個人情報は、プレゼントの抽選、本誌「sora」の誌面作成以外の目的には使用しません。なお、当選者の事業所名・氏名を公表させていただきますので、予めご了承ください。

著作権記事

■クロスワードパズル先月号の答え

A	B	C	D	E	F
カ	ス	ミ	ガ	ウ	ラ

●抽選会の変更についてご案内

抽選は、四半期(3ヶ月ごと)に一度行っています。

プレゼントはクオカード(3,000円分)等を予定しています。

※応募は各月一回までとさせていただきます。

あなたの身近なパートナー を目指して—

弊社は昭和21年の創業以来、地域の皆様をはじめ、各官公庁様、大手建設会社様など、多くのお客様からのご愛顧ご支援に支えられ、創業70周年を迎えさせていただくことができました。

地域の地主様や企業様・法人様が抱える、土地や建物に関する様々なお悩みに対し、親身になって一緒に考えることができる、「身近なパートナー」を目指してまいります。

工事部門

- 建築工事事部** 建築物の設計・施工、土地活用の提案
- 土木工事事部** 土地造成、外構、公共施設、土木構造物の工事
- 躯体工事事部** 鳶・土工・コンクリート等の専門工事
- リニューアル工事事部** 既存建物の改修・補修工事

工場・倉庫の 工場長・設備のご担当者様向け 省エネ・省力化・省人化・補助金セミナー 全国の工場・倉庫の省エネ事例 & 補助金を大公開

コンサルティング業界No.1の東証1部上場！
船井総合研究所 省エネ専門コンサルタントによる特別講演
省エネチーム チームリーダー チーフ経営コンサルタント 藤堂 大吉 氏

日時 2018年6月6日(水) 14:00～16:00(受付13:30より)

会場 入間市産業文化センター **参加費** **無料**
※ご参加料金は無料ですが、お申し込みが必要です。
※会場までの交通費は各自ご負担ください。

お問い合わせ・お申込みは
当社営業部まで

ベトナム進出支援サービス

工場 倉庫 事務所

「海外進出に関心はあるけど、まず何をすべきかわからない」「まずはレンタル工場から始めて、いずれは自社工場を建てたい」など、ベトナム進出に関することは何でもご相談下さい。平岩建設がもつ「日本クオリティ」と、ベトナムのパートナー企業もつ「現地ノウハウ」で、皆様のベトナム進出をお手伝いします。

その他、既にベトナムへ進出されている企業様からのご依頼やご相談も承ります。まずは、お気軽にご相談下さい。



平岩建設株式会社

平岩設備工業株式会社 ヒライワ アテック株式会社 ヒライワエンジニアリング株式会社

本社 〒359-1125 埼玉県所沢市南住吉8番19号 **支店** 横浜 **営業所** 朝霞・東京

電話 04-2923-2221(代表) **FAX** 04-2923-2297 **URL** <http://www.hiraiwa.co.jp/>